

GRILLE D'AUTOPOSITIONNEMENT

TESTEZ VOTRE PROFIL «CHEFFE D'ENTREPRISE»

Crea'Fem



ELLES OSENT,
ELLES ENTREPRENNENT

LANCEZ-VOUS DANS
L'AVENTURE !

Je me présente !



Nom & prénom :

Age :

Projet :

Email :

Adéquation Personne – Projet

La grille suivante permet de voir la bonne adéquation entre vous et votre projet. J'entoure la situation qui me correspond le mieux :

A = Pas/ peu de problématique / **B** = Problématique Moyenne / **C** = Grande Problématique

Mon quotidien...

1. Avez-vous pensé à la garde d'enfant ?

- A. Je n'ai pas d'enfant/Garde d'enfant organisée
- B. J'ai des enfants et je prévois de les faire garder
- C. J'ai des enfants mais pas de possibilité de garde

2. Votre entourage/Conjoint vous soutient-il ?

- A. Je peux compter sur mon entourage/mon conjoint
- B. Mon entourage/ mon conjoint émet des réserves sur la capacité à mener à bien ce projet
- C. Je ne suis pas soutenue par mon entourage/ mon conjoint

3. Faites-vous partie d'un réseau ? (association,réseau féminin, club...)

- A. Je suis membre actif d'un réseau
- B. Je suis consciente de l'importance du réseautage mais je n'ai pas suffisamment de temps pour m'y mettre
- C. Je n'ai pas la notion et des informations sur ce sujet

4. Avez-vous d'autres difficultés personnelles qui vous semblent importantes à préciser ?

.....

.....

.....

.....

.....

1. Notre conseil :

Il est important de prévoir une solution de garde d'enfants dès le démarrage de votre activité. Se renseigner sur les modalités de garde d'enfants ponctuelle pour pallier aux impératifs. Démarrer son activité demande de s'y consacrer à plein temps.

2. Notre conseil :

Le soutien de l'entourage/ du conjoint et la motivation du créateur sont importants, mais les clés de la réussite reposent également sur l'investissement de chacun durant l'accompagnement que nous vous proposons.

3. Notre conseil :

Qu'il soit physique ou virtuel, le réseautage est une opportunité pour rencontrer de nouvelles personnes qui pourraient vous aider à développer votre portefeuille client, vos relations et d'exceller dans votre activité.

Mon projet ...

1. Quels sont vos besoins en financement ?

- A. Mes fonds propres sont suffisants
- B. J'ai besoin de mobiliser des financements en plus de mon apport personnel
- C. Je n'ai pas de fonds propres, j'ai besoin de financement

2. Avez-vous une connaissance de la gestion de L'entreprise ?

- A. Mes formations et expériences professionnelles semblent adéquates / suffisantes
- B. Mes compétences sont à compléter / à améliorer
- C. Je n'ai pas d'expérience professionnelle dans la gestion

3. Avez-vous une bonne connaissance du métier Développé ?

- A. Je suis un expert dans mon domaine
- B. J'ai assez de connaissance pour me lancer dans cette activité
- C. Je ne maîtrise pas vraiment ce métier

4. Avez-vous choisi votre statut juridique ?

- A. J'ai choisi mon statut
- B. J'ai une connaissance des différents statuts et j'ai une idée du choix de statut
- C. Je n'ai aucune idée et pas de connaissance

5. Et votre communication ?

- A. Je maîtrise les outils de communication
- B. Mes idées de communication sont à confirmer
- C. Je ne maîtrise pas les outils de communications

6. Avez-vous pensé aux difficultés après la création de votre entreprise ?

- A. Oui, il est nécessaire de mettre une organisation en amont et prévoir les difficultés un maximum
- B. Oui, mais je m'en occuperai à la création
- C. Un démarrage d'activité prend du temps mais comment prévenir les difficultés

1. Notre conseil :

Valoriser des fonds propres et un + dans un projet de création d'activité. Les BGE de PACA vous proposent un accompagnement à l'accessibilité financière participatif grâce à notre partenariat avec Ulule, Lendopolis, Hello Merci et Wiseed» www.bgeparticipatif.fr

2. Notre conseil :

Avoir une connaissance de base en gestion d'entreprise est indispensable. Les BGE de PACA vous proposent des ateliers collectifs, des formations spécifiques. Nous vous orientons également vers des experts ou des formations adaptées.

3. Notre conseil :

Il est important d'avoir un diplôme et /ou une expérience dans le métier ciblé pour des questions réglementaires mais aussi pour assurer une pérennité à son entreprise.

4. Notre conseil :

Un statut juridique doit être adapté à son business plan et sa situation personnelle. Celui-ci sera validé à la fin de la démarche de l'accompagnement et de la création.

5. Notre conseil :

La communication adaptée est indispensable à la réussite d'une entreprise. Un budget annuel doit être obligatoirement défini.

6. Notre conseil :

Les difficultés les plus souvent rencontrées sont liées au financement, la gestion de l'entreprise, les démarches administratives et la communication. Les BGE de PACA vous proposent des ateliers en post-crédation pour vous aider à organiser votre gestion d'entreprise. Un test préalable en couveuse peut être nécessaire, votre conseiller vous le précisera.

7. Avez-vous un ou plusieurs points précis sur lesquels vous souhaitez insister pendant l'accompagnement ?

.....

.....

.....

Et le numérique...

1. Utilisez-vous des outils numériques dans le Cadre de/ ou pour la gestion de votre activité ?

- A. Oui, ils sont même indispensables pour la gestion de mon entreprise
- B. Oui, mais je ne les utilise pas régulièrement
- C. Je n'arrive pas à m'en servir

1. Notre conseil :

L'irruption des outils numériques, si performants et faciles à utiliser, est un véritable atout pour les entrepreneurs qui peuvent donc mieux communiquer, planifier et entreprendre.

2. Avez-vous défini une stratégie de communication Digitale pour votre entreprise ?

- A. Dès le lancement de mon activité, j'ai mis en place une stratégie digitale pour communiquer sur les différents services de mon entreprise
- B. Je m'appuie rarement sur le digital pour diffuser de l'information concernant mes services et produits
- C. Je n'ai jamais communiqué à travers le digital

2. Notre conseil :

S'adapter, faire évoluer ses pratiques pour performer dans ce nouvel environnement. Aujourd'hui, une stratégie de communication passe inévitablement par l'utilisation du digital. C'est la raison pour laquelle, Les BGE de PACA vous proposent des formations adaptées à vos besoins.

3. Ressentez-vous des besoins en formation Spécifiques à l'usage de ressources numérique ?

- A. J'ai une bonne maîtrise des ressources numériques
- B. J'ai quelques notions et je compte bien les Développer
- C. Je n'ai aucune connaissance

3. Notre conseil :

Les réseaux sociaux développent la notoriété et la visibilité d'une entreprise. Ce nouveau canal de communication vous permet de fidéliser vos clients et d'en conquérir d'autres. Les BGE de PACA vous proposent des ateliers collectifs, des formations spécifiques.

4. Avez-vous des remarques à formuler concernant les usages numériques?

.....

.....

.....

En synthèse, quelles sont vos forces et faiblesses face à votre projet de création ?

Evaluations	Forces	Faiblesses
Compétences Personnelles		
Professionnelles		

J'entoure les Smileys qui représentent mon état d'esprit après m'être positionné sur cette grille

Contente	Valorisée	Confiante	Perdue	Enrichie	Inquiète	dépassée	intéressée	Découragée	Enthousiaste	Rassurée	Déterminée